

Подключитесь к маркетплейсу для участия в МЕГАраспродажах

Собрали для вас:

Шаги до выбора схемы работы



Шаги по схеме FBO



Шаги по схеме FBS



Шаги по схеме realFBS



Шаги до выбора схемы работы

сентябрь 2021

1 рабочий день

от 2 до 10 рабочих дней

до 12 часов

1. Убедитесь, что у вас есть действующее юридическое лицо или ИП
2. Зарегистрируйтесь в [личном кабинете](#) продавца Ozon
3. Подготовьте сканы необходимых [документов](#) — подойдут форматы PDF, JPEG или PNG
4. Загрузите документы и заполните информацию о компании
5. Дождитесь, когда мы всё проверим и пришлём письмо об активации аккаунта
6. **Важно:** прочитайте и примите [оферту](#)
7. Подключите [электронный документооборот](#), если будете работать по схеме «Продажа со склада Ozon (FBO)». **Подсказка:** этот шаг можно проходить одновременно со следующим
8. [Загрузите товары](#) прямо в личный кабинет, через XLS-файл, 1С или API
9. Дождитесь, пока товары пройдут модерацию и появятся на сайте. Если в описания закрались ошибки, [исправьте их](#) и отправьте позиции на повторную модерацию
10. Выберите [схему работы](#): продажа со склада Ozon (FBO) или со своего (FBS или realFBS) — их можно совмещать

[В начало](#)

Схема работы FBO

Продажа со склада Ozon

сентябрь 2021

от 2 до 5 рабочих дней

1. Изучите [регламент](#), [инструкции по работе с площадкой](#) и [тарифы](#). А ещё посмотрите [вебинар](#) для новых партнёров Ozon — рассказываем там всё самое важное для старта продаж
2. Сделайте свою первую поставку на склад Ozon:
 - [Создайте заявку](#). Нужно добавить туда товары, выбрать дату и время поставки, [загрузить УПД-2](#) и указать количество грузовых мест, информацию об автомобиле и водителе
 - [Подготовьте поставку](#). Важно правильно упаковать товары и сложить их в коробки или палеты
 - [Подготовьте документы](#): транспортную накладную и пропуск для водителя
 - [Передайте товары на склад](#)
 - [Отслеживайте статус поставки](#) в личном кабинете
3. Дождитесь, пока товары обработают на складе и они появятся на сайте
4. Как только начнут поступать заказы — мы сами будем собирать их и доставлять покупателям
5. Получите первую выплату (перечисляем их [два раза в месяц](#))
6. Развивайте свой бизнес на Ozon:
 - [Аналитика](#) поможет сделать правильные выводы и сформировать стратегию продаж
 - [Инструменты продвижения](#) привлекут новых покупателей и заказы

Советуем следить за [обновлениями](#) маркетплейса, заглядывать [на наши мероприятия](#) для продавцов и скорее присоединиться к МЕГАраспродажам, чтобы быстрее набрать темп на площадке 🚀

В начало

OZON

Высокий сезон с Ozon:

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

OZON

FBO

Когда

Что важно сделать

сентябрь

1. Посмотрите в [Помощи](#), каким будет высокий сезон в 2021 году: такие бонусы от участия в акциях у нас впервые.
2. Загляните на вебинар [«МЕГАраспродажи на Ozon» 10 сентября](#): расскажем, как управлять бизнесом во время «11.11» и «Чёрной пятницы» и получить от них максимум.
3. Определите ассортимент ХИТОВ, с которым будете участвовать.
Подсказка: используйте раздел [«Что продавать на Ozon?»](#), чтобы принять верное решение.
4. Начните запасаться ХИТАМИ и поставлять их на наши склады. Определиться с объёмами поможет [«Прогноз потребности по складам Ozon»](#).
5. Спрогнозируйте:
 - сколько заработаете, если установите скидки на товары
 - как выстроить финансы, чтобы сезон распродаж прошёл без кассового разрыва**Совет:** подключайтесь к [вебинару 16 сентября](#) в 11:00 — поможем с финансовым планированием.

1 октября

- Загляните в личный кабинет: если выполнили все условия участия, в подразделе «Акции» появятся «11.11» и «Чёрная пятница», можно добавлять туда свои ХИТЫ.
- С 1 октября до 28 ноября** действует приоритет по размещению: ХИТЫ попадут на полки складов раньше, чем товары, которые не участвуют в акциях.

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

FBO

Когда

Что важно сделать

1 ноября

Проверьте, что добавили в «11.11» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы.

6 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в распродаже «11.11»:

- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

11–13 ноября

Распродажа «11.11»

14 ноября

Проверьте, что добавили в «Чёрную Пятницу» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы.

21 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в «Чёрной пятнице»:

- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

26–28 ноября

Распродажа «Чёрная пятница»

Схема работы FBS

Продажа со склада продавца, доставка Ozon Логистикой

сентябрь 2021

от 1 до 2 дней

1. Изучите [регламент, инструкции по работе с площадкой](#) и [тарифы](#)
2. [Добавьте склад](#) в личный кабинет и настройте для него метод доставки
3. Дождитесь, пока мы активируем склад
4. Проверьте, что подготовили достаточно материалов для [упаковки](#) заказов
5. [Укажите остатки](#) — это количество товаров, которое вы готовы продать и передать нам в доставку
6. Дождитесь своего первого заказа
7. [Подготовьтесь к отгрузке](#): упакуйте отправление и подготовьте нужные документы
8. Передайте отправление курьеру или сами отвезите в пункт приёма Ozon — и мы доставим его покупателю
9. Получите первую выплату (перечисляем их [два раза в месяц](#))
10. Развивайте свой бизнес на Ozon:
 - [Аналитика](#) поможет сделать правильные выводы и сформировать стратегию продаж
 - [Инструменты продвижения](#) привлекут новых покупателей и заказы

Советуем следить за [обновлениями](#) маркетплейса, заглядывать на [наши мероприятия](#) для продавцов и скорее присоединяться к МEGАраспродажам, чтобы быстрее набрать темп на площадке 🚀

В начало

OZON

Высокий сезон с Ozon:

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

OZON

FBS

Когда

Что

сентябрь

1. Посмотрите в [Помощи](#), каким будет высокий сезон в 2021 году: такие бонусы от участия в акциях у нас впервые.

2. Загляните на вебинар [«МЕГАраспродажи на Ozon» 10 сентября](#): расскажем, как управлять бизнесом во время «11.11» и «Чёрной пятницы» и получить от них максимум.

3. Определите ассортимент ХИТОВ, с которым будете участвовать.

Подсказка: используйте раздел [«Что продавать на Ozon?»](#), чтобы принять верное решение.

4. Пополните запасы ХИТОВ заранее: в высокий сезон поставки приходится ждать дольше обычного — поэтому спланируйте их график так, чтобы получить товары до конца месяца.

5. Проверьте, что показатели за июль и август подходят для участия в распродажах:

- средний процент отмен за месяц $\leq 2\%$

- средний процент просрочек доставки за месяц $\leq 5\%$

30 сентября зафиксируем показатели — если в июле и августе они были слишком высокими, исправьте ситуацию до конца сентября. Виджет на главной личного кабинета подскажет, как обстоят дела.

6. Спрогнозируйте:

- сколько заработаете, если установите скидки на товары

- как выстроить финансы, чтобы сезон распродаж прошёл без кассового разрыва

Совет: подключайтесь к [вебинару 16 сентября](#) в 11:00 — поможем с финансовым планированием.

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

FBS

Когда

Что

сентябрь

7. Начните готовиться к отгрузкам семь дней в неделю:
- для «11.11» — с 1 по 21 ноября
 - для «Чёрной пятницы» — с 15 ноября по 5 декабря

Как плавно перейти на график высокого сезона, расскажем на [вебинаре 16 сентября](#) в 17:00.

1 октября

Загляните в личный кабинет: если выполнили все условия участия, в подразделе «Акции» появятся «11.11» и «Чёрная пятница», можно добавлять туда свои ХИТЫ.

15–30 октября

Выберите точки приёма и таймслоты для отгрузки, если текущие не подходят для высокого сезона. Лучше не откладывать решение: так в вашем распоряжении будет больше удобных вариантов.

31 октября

Приготовьтесь к автоматическому переходу на отгрузки без выходных для «11.11».

Важно: работать 7/0 нужно будет в том числе на ноябрьских праздниках (4 и 5 числа).

1 ноября

Проверьте, что добавили в «11.11» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы.

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

FBS

Когда

Что

1–21 ноября

Отгрузка 7/0 в выбранную точку и удобный таймслот для «11.11».

Убедитесь, что готовы к мощностям высокого сезона:

- хватает материалов для упаковки посылок — их будет больше обычного
- вы знаете, какие точки приёмки закреплены за вами на время акций
- достаточно сотрудников, чтобы вовремя обрабатывать заказы
- если нужно ограничить количество заказов — установите лимит отправлений на склад

6 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в распродаже «11.11»:

- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

11–13 ноября

Распродажа «11.11»

14 ноября

- приготовьтесь к автоматическому переходу на отгрузку 7/0 для «Чёрной пятницы»
- проверьте, что добавили в «Чёрную пятницу» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

FBS

Когда

Что

15 ноября —
5 декабря

Отгрузка 7/0 в выбранную точку и удобный таймслот для «Чёрной пятницы».

21 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в «Чёрной пятнице»:

- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

26—28 ноября

Распродажа «Чёрная пятница»

Проанализируйте высокий сезон: посмотрите, сколько заработали в целом и какие товары принесли максимум продаж.

Схема работы realFBS

Продажа со склада продавца, ДОСТАВКА **сторонней** **логистической службой**

сентябрь 2021

от 1 до 2 календарных дней

1. Изучите [регламент, инструкции по работе с площадкой](#) и [тарифы](#)
2. Выберите [одну или несколько служб доставки](#), которые будут доставлять ваши товары покупателям Ozon
3. [Добавьте склад](#) в личный кабинет и настройте для него метод доставки
4. Дождитесь, пока мы активируем склад
5. [Укажите остатки](#) на вашем складе — это количество товаров, которое вы готовы продать и передать нам в доставку
6. Дождитесь своего первого заказа
7. Упакуйте отправление и передайте в доставку
8. Не забудьте передать нам [информацию для отслеживания заказа](#)
9. Дождитесь доставки заказа и первой выплаты (перечисляем их [два раза в месяц](#))
10. Развивайте свой бизнес на Ozon:
 - [Аналитика](#) поможет сделать правильные выводы и сформировать стратегию продаж
 - [Инструменты продвижения](#) привлекут новых покупателей

Советуем следить за [обновлениями](#) маркетплейса, заглядывать на [наши мероприятия](#) для продавцов и скорее присоединяться к МEGАраспродажам, чтобы быстрее набрать темп на площадке 🚀

В начало

OZON

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

realFBS

Когда

Что важно сделать

сентябрь

1. Посмотрите в [Помощи](#), каким будет высокий сезон в 2021 году: такие бонусы от участия в акциях у нас впервые.
2. Загляните на вебинар [«МЕГАраспродажи на Ozon» 10 сентября](#): расскажем, как управлять бизнесом во время «11.11» и «Чёрной пятницы» и получить от них максимум.
3. Определите ассортимент ХИТОВ, с которым будете участвовать.
Подсказка: используйте раздел [«Что продавать на Ozon?»](#), чтобы принять верное решение.
4. Пополните запасы ХИТОВ заранее: в высокий сезон поставки приходится ждать дольше обычного — поэтому спланируйте их график так, чтобы получить товары до конца месяца.
5. Проверьте, что показатели за июль и август подходят для участия в распродажах:
 - средний процент отмен за месяц $\leq 2\%$
 - средний процент просрочек доставки за месяц $\leq 5\%$**30 сентября** зафиксируем показатели — если в июле и августе они были слишком высокими, исправьте ситуацию до конца сентября. Виджет на главной личного кабинета подскажет, как обстоят дела.
6. Спрогнозируйте:
 - сколько заработаете, если установите скидки на товары
 - как выстроить финансы, чтобы сезон распродаж прошёл без кассового разрыва

Совет: подключайтесь к [вебинару 16 сентября](#) в 11:00 — поможем с финансовым планированием.

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

realFBS

Когда

Что важно сделать

1 октября

Загляните в личный кабинет: если выполнили все условия участия, в подразделе «Акции» появятся «11.11» и «Чёрная пятница», можно добавлять туда свои ХИТЫ.



1 ноября

Проверьте, что добавили в «11.11» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы.



Совет: к этому времени FBO-продавцы перейдут на регулярные поставки, а FBS — на отгрузки семь дней в неделю.

Из-за особенностей realFBS не требуем от вас работы 7/0: понимаем, что ваша служба доставки может работать с выходными. Но советуем по возможности перейти на ежедневные отгрузки — чтобы покупатели не отказывались от заказа из-за долгой доставки.

Убедитесь, что готовы к мощностям высокого сезона:



- хватает материалов для упаковки посылок — их будет больше обычного
- достаточно сотрудников, чтобы вовремя обрабатывать заказы
- если нужно ограничить количество заказов — установите лимит отправлений на склад

6 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в распродаже «11.11»:



- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

Высокий сезон с Ozon:

OZON

КАК ПОДГОТОВИТЬСЯ

realFBS

Когда

Что важно сделать

11–13 ноября

Распродажа «11.11»

14 ноября

Проверьте, что добавили в «Чёрную пятницу» столько SKU, сколько реально готовы продать — чтобы покупатели точно получили свои заказы.

21 ноября

В 23:59 зафиксируем ХИТЫ в «Чёрной пятнице»:

- менять ассортимент больше нельзя
- можно снижать цены, а также увеличивать количество товаров (если есть остатки на складе)

26–28 ноября

Распродажа «Чёрная пятница»

Проанализируйте высокий сезон: посмотрите, сколько заработали в целом и какие товары принесли максимум продаж.