

## Оглавление

<i>Предисловие</i> .....	3
<i>Введение</i> .....	6

### ЧАСТЬ I

#### С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ ДОРОГА К УСПЕХУ

Глава 1. Самый важный человек на свете .....	16
Глава 2. Вы способны изменить свой мир .....	36
Глава 3. Смахните паутину со своего мышления .....	57
Глава 4. Отважитесь ли вы исследовать возможности своего интеллекта? .....	77
Глава 5. ...И кое-что еще .....	99

### ЧАСТЬ II

#### ПЯТЬ ПСИХИЧЕСКИХ БОМБ ДЛЯ НАСТУПЛЕНИЯ НА УСПЕХ

Глава 6. У вас проблемы? Замечательно! .....	118
Глава 7. Учитесь видеть .....	138
Глава 8. Секрет доведения дела до конца .....	157
Глава 9. Как обеспечить самомотивацию .....	174
Глава 10. Как побуждать к действиям других людей .....	190

### ЧАСТЬ III

#### ВАШ КЛЮЧ К ЦИТАДЕЛИ БОГАТСТВА

Глава 11. Существует ли кратчайший путь к богатству? .....	212
Глава 12. Привлекайте, а не отталкивайте богатство .....	215
Глава 13. Если у вас нет денег — используйте ДДЛ! .....	232
Глава 14. Как найти удовлетворение в работе .....	257
Глава 15. Ваша великолепная одержимость .....	273

### ЧАСТЬ IV

#### БУДЬТЕ ГОТОВЫ К УСПЕХУ!

Глава 16. Как поднять свой энергетический уровень .....	298
Глава 17. Наслаждайтесь крепким здоровьем и живите долго! .....	312
Глава 18. Способны ли вы притягивать к себе радость и счастье? .....	335
Глава 19. Избавляйтесь от чувства вины .....	354

### ЧАСТЬ V

#### ДЕЙСТВУЙТЕ!

Глава 20. Пришло время проверить свой собственный коэффициент успеха .....	373
Глава 21. Разбудите спящего в вас гиганта .....	386
Глава 22. Чудодейственная сила книг .....	390

## Предисловие

Великий датский философ и религиозный мыслитель Сёрен Кьеркегор однажды написал: «Если книга читает вас самих — это признак хорошей книги».

Сейчас вы держите в руках именно такую книгу. Она не только стала классической в области самопомощи, но и проявляет редкостную способность рассказывать о ваших проблемах, симпатизировать вам и советовать, как находить их решения, словно вы общаетесь со старым другом.

И все-таки я должен вас предупредить. Сама по себе эта книга для вас ничего не сделает. Если вы на самом деле хотите изменить свою жизнь к лучшему и готовы заплатить определенную цену по времени и усилиям, чтобы достичь своих целей, и если вы обманываете себя, — тогда вы действительно держите в своих руках алмаз, найденный среди простой гальки, своего рода дорожную карту к лучшему будущему, проект, который предоставит вам возможность полностью перестроить свое будущее.

Я знаю об этом по своему опыту. Много лет назад из-за своей глупости и ошибок я потерял все, что было мне дорого, — свою семью, дом и работу. Оставшись практически без гроша в кармане, не имея никакого руководства, я начал странствовать по стране в поисках самого себя и в поисках ответов, которые смогли бы сделать мою жизнь терпимой.

Я провел много времени в общественных библиотеках, поскольку они были бесплатными и там было тепло. Я прочитал все, от Платона до Пила, отыскивая сведения, которые помогли бы мне понять, в чем я ошибался и как можно было бы спасти остаток своей жизни.

В конце концов я нашел ответ на все эти вопросы в книге Клементя Стоуна и Наполеона Хилла «Добейся успеха с помощью позитивного мировосприятия». Я использовал простые методики и приемы, описанные в этой классической книге, в течение более пятнадцати лет, и они дали мне богатство и счастье гораздо большее, чем я того заслуживаю. Из не имеющего за душой ни гроша бродяги я в конце концов стал президентом двух корпораций и редактором одного из самых прекрасных журналов мира «Успех без границ» («Success Unlimited»). Кроме того, я написал шесть книг. Одна из них, «Самый великий торговец в мире» («The Greatest Salesman in the World»), сейчас стала самой популярной для продавцов и коммивояжеров во всем мире, она была переведена на четырнадцать языков и продана в количестве более чем три миллиона экземпляров.

Ничего этого не случилось бы, не применяй я ежедневно принципы, описанные в классической книге Стоуна и Хилла. Уж если я смог добиться того, чего добился, начав с нуля, подумайте, чего сможете добиться вы, имея то, что у вас есть сейчас!

Мы живем в странном и быстро меняющемся мире; чуть ли не каждый день появляются новые лжепророки, проповедующие собственные рецепты достижения счастья и успеха. Они исчезают так же быстро, как появляются. И когда туман рассеивается, та истина, которая содержится в книге Стоуна и Хилла, продолжает изменять жизни тысяч еще не родившихся детей.

Вы действительно хотите изменить свою жизнь к лучшему?

Если так, встреча с этой книгой — самое счастливое происшествие, которое когда-либо выпадало на вашу долю. Прочитайте ее. Изучите ее. Перечитайте снова. А затем действуйте! Выполнить все описанное здесь очень просто, если настроить свой ум поработать над этой книгой. И с вами начнут происходить великолепные вещи. Я знаю это наверняка!

Ог Мандино

## Введение

Величайший секрет успеха заключается в том, что никакого секрета в действительности не существует. Об этом узнали сотни тысяч мужчин и женщин, прочитавших эту книгу за 25 лет, прошедших с того времени, когда она была впервые опубликована. Формула успеха — далеко не секретная, не недоступная или трудная для понимания — четко расписана на последующих страницах.

Если вы сможете собраться, подготовиться и пуститься в путь, то обнаружите, что с вами начнут происходить великолепные вещи, точно так же как обнаружили это люди, которые смогли добиться огромных успехов, — люди, которые прочитали эту книгу раньше вас. Вы достигнете физического, умственного и морального здоровья, счастья, богатства или любой другой стоящей цели, для достижения которой не требуется нарушать законы Господа и права ближних.

Поскольку это издание адресовано совершенно новому поколению читателей, возможно, будет полезно дать некоторое описание моего сотрудничества с ныне покойным доктором Наполеоном Хиллом.

**Думай и богатей.** В 1937 году я владел компанией «Combined Registry», крупной организацией, занимавшейся исключительно страхованием от несчастных случаев. Морис Пикус, широко известный менеджер, торговый советник и лектор, дал мне только что опубликованную книгу, озаглавленную «Думай и богатей», — книгу

Наполеона Хилла. Я прочитал ее с огромным интересом, поскольку проповедуемая в ней философия была мне близка. Я был настолько воодушевлен ею, что послал по экземпляру этой книги в каждое из представительств моей компании по всем Соединенным Штатам.

Это была просто редкостная удача, поскольку данное открытие оказалось весьма доходным. Я обнаружил в ней эффективное средство, обеспечившее источник мотиваций моих агентов, который позволил повысить их продажи и доходы и получить нечто большее: приобретать богатство, откликаясь на ее вдохновляющий призыв сделать себя «таким, как надо». С этого времени книга «Думай и богатей» стала стандартной частью пакета документов, предоставляемого всем новым представителям моих компаний.

Впервые я встретился с Наполеоном Хиллом в 1954 году. Тогда ему было 68 лет. Он практически отошел от дел, изредка выступая с лекциями и ведя жизнь сельского джентльмена в Глендейле, штат Калифорния. Мы сразу же поладили друг с другом. В разговоре появилась масса идей, я потребовал, чтобы он вернулся к активной жизни и возобновил свою карьеру писателя и консультанта по выработке мотивации. Хилл ответил, что согласится только при одном условии — если я стану его генеральным менеджером. Я принял предложение, хотя и был довольно сильно занят, являясь главой международной страховой корпорации с многомиллионным оборотом.

Одним из первых результатов нашего сотрудничества явился выпуск журнала «Success», который начал публиковать обзорные материалы для членов наших клубов «PMA Science of Success». Основав журнал в 1954 году, мы сначала называли его «Success Unlimited». Целью журнала было обеспечить членам клубов ежемесячную «под-

зарядку» мотиваций. Мы полагали, что «мотивация — как огонь: если продолжать добавлять топливо, она действует». Эта идея сработала, и наш крохотный журнальчик с годами постепенно вырос, превратившись в журнал стандартного размера, его имя сократилось, добавились страницы рекламы, и, наконец, он превратился в то выдающееся издание, которым является и сегодня. Несмотря на все эти перемены, «Успех» поддерживает те фундаментальные идеи, которые были выдвинуты Хиллом и мной в первом выпуске. Эти позитивные концепции столь же жизненно важны для достижения успеха, как и раньше. Данные концепции являются самыми важными моментами этой книги.

Читателям, не знакомым с развитием литературы по самопомощи в США, это может показаться невероятным, но основные идеи книги ведут свою родословную от одной беседы, которая состоялась у Наполеона Хилла в 1908 году, — беседы с великим сталелитейщиком, философом и филантропом Эндрю Карнеги.

Наполеон Хилл родился в бедной семье в графстве Уайз, штат Виргиния, в 1883 году. Спокойная, терпеливая мачеха убедила его не идти по несправедному пути, а получить образование и поставить для себя высокие цели. Во время учебы в колледже Хилл подрабатывал в газетах и журналах в качестве журналиста. Он надеялся в конце концов поступить в юридическую школу. Однако все планы резко изменились, когда он выполнил задание — получил интервью у Карнеги. Молодой писатель произвел на этого великого человека настолько большое впечатление, что тот стал приглашать его к себе в гости. Они встречались почти без перерыва в течение трех дней. Карнеги рассказывал о жизни великих философов и о том влиянии, которое оказали их идеи на развитие цивили-

зации. Все это произвело огромное впечатление на молодого Хилла, слушавшего с неослабевающим вниманием.

**Вызов.** Эндрю Карнеги хорошо знал человеческую натуру. Один из путей обеспечить мотивацию напористому экстраверту, обладающему высокой энергией и настойчивостью, разум и эмоции которого находятся в гармонии, — это бросить ему вызов. Молодой гость был именно таким человеком, и Карнеги придумал, как это сделать.

— Какими должны быть климат и обстановка в этой великой стране, чтобы я, иностранец, мог создать свой бизнес и обрести богатство? — спросил Карнеги. — Отчего у нас каждый может достичь успеха?

И прежде чем Хилл ответил, Карнеги продолжил:

— Я призываю вас посвятить двадцать лет своей жизни изучению философии достижений Америки и найти свой ответ. Вы согласны?

— Да, — ответил Хилл.

Эндрю Карнеги был одержим идеей, которую можно выразить так: *для всего, что стоит иметь в жизни, нужно поработать*. Он захотел предоставить молодому автору свое личное время, чтобы консультировать его, дал ему письма с рекомендациями к выдающимся американцам того времени, предоставил деньги на необходимые расходы, в том числе путешествия, чтобы встречаться с интервьюируемыми. Но Хилл стремился сохранить независимость и решил сам зарабатывать деньги на жизнь, работая над этим проектом.

В течение последующих двадцати лет Хилл проинтервьюировал более 500 преуспевших людей. Среди них были Генри Форд, Уильям Ригли-мл., Джон Уанамейкер, Джордж Истмен, Джон Д. Рокфеллер, Томас А. Эдисон, Теодор Рузвельт, Альберт Хаббард, Дж. Огден Ар-



мор, Лютер Бербанк, доктор Александер Грейам Белл и Джулиус Розенвальд.

Хилл действительно заработал себе на жизнь — применив многие из принципов, с которыми познакомился в беседах с Карнеги и людьми, у которых брал интервью. В конце концов в 1928 году он завершил свой восьмитомный труд «Закон успеха». Эти книги, которые печатались и до сих пор печатаются по всему миру, обеспечили мотивацию тысячам людей, которым удалось добиться выдающихся достижений.

По рекомендации сенатора Дженнингса Рэндольфа Хилл стал советником двух президентов Соединенных Штатов Америки, Вудро Вильсона и Франклина Делано Рузвельта. Он оказал влияние на решения, которые воздействовали на весь ход истории Америки.

Во время работы с Рузвельтом, через семь лет после публикации труда «Закон успеха», Хилл начал писать рукопись «Думай и богатей». Эта книга сразу же стала бестселлером и с тех пор постоянно пользуется спросом. Ее прочитало немыслимое число людей и порекомендовало ее другим, так же, как это сделал я.

«Думай и богатей» базируется на основных принципах философии Эндрю Карнеги, выведенных Хиллом в «Закон успеха». В этой книге Хилл и я поставили задачу (и, полагаю, нам удалось ее решить) — выделить суть обеих книг в таком контексте, который сделал бы ее непосредственно доступной. Мы задумали сделать и кое-что еще... Эта книга расскажет, как конкретно использовать самый великолепный механизм, которым вы обладаете, — механизм настолько великолепный, что его мог создать лишь сам Господь Бог. Этот механизм — ваш мозг и нервная система — человеческий компьютер, который создал электронный компьютер, но ему далеко до мозга.

«Добейся успеха с помощью позитивного мировосприятия» научит вас, что делать и как делать, чтобы подключить силы вашего подсознания и заставить их работать на вас. Подумайте, разве вас когда-нибудь учили, как конструктивно использовать, управлять и обеспечивать гармонию ваших страстей, эмоций, инстинктов, устремлений, чувств, настроений и навыков мышления и действий? Разве вас когда-либо учили, как ставить себе высокие цели и достигать этих целей, какие бы препятствия ни стояли на пути? Если вы ответили «нет» — поздравляю, вы на правильном пути к открытию самих себя. Прочитав эту книгу и применив ее идеи на практике, вы научитесь многим вещам.

**Результаты — вот, что важно.** О каждой книге по самопомощи можно судить по единственно неоспоримому тесту: по результатам. То есть обеспечивает ли она читателю достаточную мотивацию для выполнения желаемых действий. В соответствии с этим стандартом «Добейся успеха с помощью позитивного мировосприятия» заслужила репутацию одной из самых великолепных из когда-либо опубликованных книг подобного рода. Наполеон Хилл, умерший в 1970 году, относил ее к числу своих величайших творений. Через 25 лет после первого появления было напечатано более чем 900 тысяч экземпляров этой книги. Наши читатели добились феноменальных результатов в изменении своей жизни к лучшему, получив возможность встречаться с повседневными проблемами с открытым забралом и обращая свои желания в реальность.

Ог Мандино, прославленный лектор, автор книги «Самый великий торговец в мире» и ряда других, был одним из тех, кто на себе испытал воздействие перемен, вызванных прочтением книги «Добейся успеха с помо-